

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **LAUDENZI GIANLUCA MASSIMO**
Indirizzo **48, VIA LIBERTÀ, SETTIMO MILANESE (MI), ITALIA**
Telefono **Cellulare Aziendale 3356081648**
Cellulare Personale 3317292912

Fax
E-mail **gianluca.laudenzi@libero.it**

Nazionalità **ITALIANA**

Data e Luogo di nascita **08 SETTEMBRE 1982, MAGENTA (MI)**

Obbligo di Leva **Militesente**

Patente o patenti **In Possesso di Patente B, Automunito**

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) **Attualmente**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Bertolotto Spa**
Bertolotto Porte
- Tipo di azienda o settore **Via Circonvallazione Giolitti 43/45 Torre San Giorgio (CN)**
- Tipo di impiego **Produzione Porte ed Elementi d'Arredo**
Resp. Vendite Contract Italia
- Principali mansioni e responsabilità
 - Conseguire gli obiettivi di vendita;
 - Responsabile della ricerca di nuove opportunità commerciali;
 - Consolidamento e sviluppo della rete commerciale, individuando le azioni di vendita appropriate anche in funzione del raggiungimento degli obiettivi di vendita e del desiderato posizionamento del prodotto;
 - Elaborazione delle politiche commerciali e delle strategie di vendita;
 - Definizione dei budget annuali di vendita;
 - Stipulazione degli accordi commerciali annuali dei clienti (Imprese, Fondi Investimento e Catene Alberghiere);
 - Costante monitoraggio del mercato e della concorrenza;
 - Supporto e controllo delle agenzie di zona;
 - Responsabile Commerciale grandi Cantieri;

- Date (da – a) 01/01/2015 al 01/11/2016
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Deltacolor Srl**
Via Mazzini snc, 23801 Calolziocorte
- Tipo di azienda o settore Metalmeccanica – Produzione Termoarredo
- Tipo di impiego Area Manager Nord Italia (Mercato ITS)
- Principali mansioni e responsabilità
 - Conseguire gli obiettivi di vendita;
 - Responsabile della ricerca di nuove opportunità commerciali;
 - Consolidamento e sviluppo della rete commerciale, individuando le azioni di vendita appropriate anche in funzione del raggiungimento degli obiettivi di vendita e del desiderato posizionamento del prodotto;
 - Elaborazione delle politiche commerciali e delle strategie di vendita;
 - Stipulazione degli accordi commerciali annuali dei clienti;
 - Costante monitoraggio del mercato e della concorrenza;
 - Supporto e controllo delle agenzie di zona;
 - Promozione ed assistenza agli studi di architettura/studi di progettazione e Contract.

- Date (da – a) Dal 31/05/2011 al 31/12/2014
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Inda Srl**
Via S.Sisto 3, 20123 Milano
- Tipo di azienda o settore Metalmeccanica – Produzione Accessori, Mobili da bagno e Box Doccia
- Tipo di impiego Area Manager Nord Italia (Mercato ITS e Arredo)
- Principali mansioni e responsabilità
 - Conseguire gli obiettivi di vendita;
 - Responsabile della ricerca di nuove opportunità commerciali;
 - Consolidamento e sviluppo della rete commerciale, individuando le azioni di vendita appropriate anche in funzione del raggiungimento degli obiettivi di vendita e del desiderato posizionamento del prodotto;
 - Elaborazione delle politiche commerciali e delle strategie di vendita;
 - Definizione dei budget annuali di vendita;
 - Stipulazione degli accordi commerciali annuali dei clienti;
 - Costante monitoraggio del mercato e della concorrenza;
 - Supporto e controllo delle agenzie di zona;

- Date (da – a) Dal 01/01/2010 al 31/05/2011
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Altaeco Spa** (Ceramica Bardelli)
Via Pascoli 4/6, 20010 Vittuone (MI)
 - Tipo di azienda o settore Produzione Ceramiche (Piastrelle)
 - Tipo di impiego Area Manager (Mercato ITS , Edile e Ceramicaio)
 - Principali mansioni e responsabilità
 - Conseguire gli obiettivi di vendita;
 - Responsabile della ricerca di nuove opportunità commerciali;
 - Consolidamento e sviluppo della rete commerciale, individuando le azioni di vendita appropriate anche in funzione del raggiungimento degli obiettivi di vendita e del desiderato posizionamento del prodotto;
 - Partecipazione all'elaborazione delle politiche commerciali e delle strategie di vendita;
 - Partecipazione alla definizione dei budget annuali di vendita;
 - Stipulazione degli accordi commerciali annuali dei clienti;
 - Costante monitoraggio del mercato e della concorrenza;
 - Supporto e controllo delle agenzie di zona;
-
- Date (da – a) Dal 01/05/2009 al 31/12/2009
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Altaeco Spa** (Ceramica Bardelli)
Via Pascoli 4/6, 20010 Vittuone (MI)
 - Tipo di azienda o settore Produzione Ceramiche (Piastrelle)
 - Tipo di impiego Uff. Commerciale / Promoter
 - Principali mansioni e responsabilità
 - Gestione ordini;
 - Servizio clienti;
 - Supporto agli agenti ed agli Area Manager;
 - Gestione listino prezzi, politiche commerciali, condizioni commerciali, anagrafiche clienti e anagrafiche articolo nel sistema gestionale (AS 400);
 - Stesura della politiche Commerciali;
 - Statistiche varie sulle vendite;
 - Promozione ed assistenza agli studi di architettura e studi di progettazione;
-
- Date (da – a) Dal 01/05/2008 al 31/04/2009
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Altaeco Spa** (Ceramica Bardelli)
Via Pascoli 4/6, 20010 Vittuone (MI)
 - Tipo di azienda o settore Produzione Ceramiche (Piastrelle)
 - Tipo di impiego Responsabile Pianificazione Produzione / Capo Reparto
-
- Date (da – a) Da 01/01/2007 al 30/04/2008
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Sa.Fo.Sa. Spa (Precedentemente Unilever Italia)**
Via Lombardia snc, 20083 Gaggiano (MI)
 - Tipo di azienda o settore Produzione conto terzi di prodotti cosmetici e presidi medico-chirurgici
 - Tipo di impiego Assistente di Produzione (Capoturno) / Tecnologo di Produzione
-
- Date (da – a) Da 01/06/2003 al 31/12/2006
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Sa.Fo.Sa. Spa (Precedentemente Unilever Italia)**
Via Lombardia snc, 20083 Gaggiano (MI)
 - Tipo di azienda o settore Produzione conto terzi di prodotti cosmetici e presidi medico-chirurgici
 - Tipo di impiego Addetto al Quality Assurance e si Sistemi di Gestione Ambiente e Sicurezza

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) 1996-2001
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Istituto Tecnico Industriale Statale "Marie Curie" di Milano
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio L'offerta formativa del triennio di specializzazione era basata sul progetto informatico "Abacus". Il programma didattico prevedeva un insegnamento equiparato delle principali discipline dell'informatica (sistemi, elettronica, informatica, matematica) ed un'ampia attività di laboratorio, pari a circa un terzo delle ore totali di lezione.
- Qualifica conseguita **Diploma di Perito in Informatica**
- Votazione 72/100

- 5 Ottobre 2006 *"GSISR" Gruppo scientifico italiano studi e ricerche di Milano*
- Qualifica conseguita **Attestato di partecipazione, Giornata studio REACH (Registration, Evaluation and Authorisation of Chemicals (durata 7 ore)**

- 15 Febbraio 2007 *Assoservizi - "ASSOLOMBARDA"*
- Corso **Corso per Responsabili Servizio Prevenzione e Protezione "Modulo A" 28 ore**
- Qualifica conseguita **Attestato di frequenza e effettuazione della verifica dell'apprendimento**

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura DISCRETO
- Capacità di scrittura DISCRETO
- Capacità di espressione orale DISCRETO

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

*Con computer, attrezzature specifiche,
macchinari, ecc.*

Ottima conoscenza ed impiego quotidiano di:

Sistemi operativi:

Windows (95, 98, NT, e XP)

Applicazioni:

- Microsoft Office Word, Excel, Power Point, Access e Publisher;

-SAP;

-AS400;

- Software dei Sistemi di Gestione:

QMAN (software per la gestione della documentazione);

QBASE (software per la gestione e il controllo della strumentazione aziendale, Azioni correttive e preventive);

- SGPF (programma di produzione aziendale);

Mozart (Programma aziendale per la gestione del magazzino)

browser Internet Explorer e programma di gestione della posta elettronica Outlook;

Linguaggi di Programmazione:

- visual basic, C++, sql (3 anni all'I.T.I.S.);

- Java (1 anno, con esame superato all'università);

- C (interesse personale).

Infarinatura sui Database e sull'infrastruttura delle reti.

So utilizzare stampanti, scanner, usb driver, webcam e le più comuni periferiche

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi della legge 675/96 (e del D.Lgs. 196/03).

Gianluca Massimo Laudenzi